

Simmern, 16.03.2015

„Marc Häusgen zählt seit 15 Jahren als OKAL-Verkaufsleiter zu unserem Erfolgs-Team. Ich schätze besonders seine verbindliche, zielorientierte und sympathische Art.“

Thomas Sapper, Geschäftsführer OKAL Haus GmbH

OKAL steht für Bauen mit System. Mehr als ein halbes Jahrhundert Hausbau-Erfahrung und über 85.000 realisierte Bauvorhaben belegen unser branchenweit einzigartiges Know-How.

Wir leben den Premiügedanken. Jedes OKAL Haus ist individuell nach Ihren Wünschen und Anforderungen gestaltet. Damit Sie mehr Sicherheit haben, wenn Ihr Traum vom Eigenheim wahr wird, liefern wir Ihnen alle Leistungen aus einer Hand und sind an Ihrer Seite – vom ersten Tag bis zur Schlüsselübergabe.

Hausbau ist Vertrauenssache. Wir sind uns dieser großen Verantwortung bewusst. Daher setzen wir für unsere Kunden auf ein verlässliches und kompetentes Vertriebs-Team.

Marc Häusgen zählt schon seit über 15 Jahren zu den tragenden Säulen dieses OKAL-Teams, von 2000 – 2006 als Verkaufsleiter Ost (neue Bundesländer), seit 2006 für die Region Nord-West (NRW).

Als Verkaufsleiter verantwortet er ein Vertriebs-Team von mehr als 30 Verkaufsberatern und das mit viel Erfolg. Kontinuierliche Schulungen, unsere IHK Zertifizierung „Verkaufsberatung Einfamilienhaus“, Motivation und Zusammenhalt sind der Schlüssel dazu. Sein Team schätzt an ihm: seine Verlässlichkeit, seine Verbindlichkeit und vor allem seine Hilfsbereitschaft und menschliche Art.

Marc Häusgen überzeugt durch seinen sympathischen, gradlinigen Führungsstil. Er versteht es in besonderer Weise zu motivieren und zu begeistern. Von seiner 28-jährigen Erfahrung in der Fertighausbranche profitieren nicht nur seine Mitarbeiter und Kunden, sondern natürlich auch wir als Unternehmen.

So gestaltet er als OKAL-Verkaufsleiter die strategische Ausrichtung unseres Unternehmens mit.

Ich baue auf Marc Häusgen und freue mich auf viele weitere Jahre erfolgreicher Zusammenarbeit.

Mit freundlichen Grüßen

Thomas Sapper
Geschäftsführer
OKAL Haus GmbH