

Kassel, 29.11.2016

Als Verkaufsleiter Mitte bin ich seit Juli 2016 der „Neue“ an Bord der Verkaufsleiterrunde bei OKAL Haus. Zuvor war ich bereits etliche Jahre erfolgreich als Verkaufsberater für die DFH-Schwester massa haus sowie als Verkaufsleiter für den Fertighaushersteller Haas tätig.

Marc Häusgen habe ich in den letzten Monaten als kommunikativen, offenen und herzlichen Menschen kennen gelernt, der genau weiß, was er tut. Er arbeitet strategisch, strukturiert und zielorientiert. Und doch steht er gerade seinen neuen Kollegen gerne mit Rat und Tat zur Seite. Das Team spielt bei Marc ohnehin eine große Rolle. Eine Eigenschaft, die ich an ihm sehr zu schätzen weiß, denn wir Verkaufsleiter sind immer nur so erfolgreich wie unsere Teams (und umgekehrt). Ein gutes Beispiel wie auch hier das Reziprozitätsprinzip greift. Teamgeist und Kollegialität werden bei OKAL Haus im Allgemeinen sehr groß geschrieben – für mich persönlich zwei entscheidende Gründe, warum ich gerne zur DFH zurückgekehrt bin.

Mit herzlichen Grüßen



Nicolas Stiller
OKAL Verkaufsleitung Mitte