

Referenz Marc Häusgen

Mülheim-Kärlich 1.10.2016

Marc hat mich gebeten ihm eine kurze Referenz zu erteilen und ein paar Worte zu OKAL mir und OKAL zu schreiben. Dies mache ich gern.

1983 -2016 Dreiunddreißig Jahre OKAL

Vieles hat sich geändert, manches ist geblieben, an etliches war noch nicht zu denken:

Die Energieeinsparverordnung hieß noch Wärmeschutzverordnung und es ging mehr um ökonomische, als ökologische Aspekte. Bereits damals war OKAL der Pionier der Hausbaubranche. Soziale Werte spielten kaum eine Rolle. Somit brauchte es viel Zeit bis das Wort Nachhaltigkeit, für das OKAL heute wiederum Pionierarbeit leistet, überhaupt geboren werden konnte.

Marc habe ich in seiner Funktion als Vertriebsleiter Ost 2003 auf unser Incentive Reise nach Key West kennen gelernt. Er betreute zu dieser Zeit noch die neuen Bundesländer. Damals waren drei Verkäufer aus seinem Team mit dabei. Drei Verkäufer aus dem Osten der Republik in der Top Ten, dass hat es meines Wissens nach seid dem nicht mehr gegeben. Damals und in den Folgejahren fielen seine Verkäufer, neben Erfolgen durch besonderen Teamgeist auf. Er genießt im Innen- und Außendienst einen exzellenten Ruf und prägt die Ausrichtung von OKAL in vielen Bereichen.

Seid 2006 betreut er die Vertriebsleitung Nord-West. Seine Heimat wie er immer sagt. In 2016 wurde im Rahmen einer Gebietsreform auch das Gebiet Rheinland-Pfalz in diese Vertriebsleitung übernommen. Seid dem bin ich Bestandteil dieses Teams. Was hat sich geändert. Obwohl Marc sehr respektvoll von seinem Vorgänger, meines damaligen Vertriebsleiters spricht, unterscheidet sich der Führungsstil. Marc gibt einen klaren Kurs vor und lässt keine Zweifel am Weg. Dies schafft Vertrauen. Mir gibt er die Sicherheit und das Gefühl noch lange nicht zum alten Eisen zu gehören.

Er motiviert mich an alten Erfolge anzuknüpfen und wieder regelmäßig an Weiterbildungen teil zu nehmen. Die Entscheidung 2001, von Angestelltenverhältnis in die Selbstständigkeit zu gehen, habe ich nie bereut! Ganz im Gegenteil die Motivation zu mehr Erfolg ist dadurch gewachsen und hat sich in den folgenden Jahren bestätigt. Unter seiner Führung und mit seinem Team möchte ich, auch im Rentenalter, noch einige Jahre Okal-Häuser verkaufen! Es macht einfach Spaß!

Marc Häusgen ist als Führungskraft ein Teamplayer, Kollege und Freund mit dem man in allen Situationen, sei es geschäftlich oder auch privat, vorzüglich arbeiten und reden kann. Gerade deshalb möchte ich mit ihm noch einige Jahre Erfolge genießen und neue Aufgaben bewältigen.

Mit herzlichen Grüßen



Edwin Weingarten

IHK zertifizierter

OKAL Bau- und Verkaufsberater

Mülheim-Kärlich