

Person: Marc Häusgen

Wenn eine Person dem Inbegriff von „Deutscher Eiche“ oder dem sogenannten „Fels in der Brandung“ gleicht – dann ist er es: Marc Häusgen.

Ich habe auf meinem Weg einige – nicht viele – Persönlichkeiten getroffen: Er gehört dazu.

Wenn ich es mir recht überlege woran ich eine Persönlichkeit ausmache, dann wird es mir innerhalb dieser Personenbeschreibung noch klarer. Diese Menschen machen den Unterschied zwischen Erfolg und Misserfolg aus.

In der Außenbetrachtung sieht das so aus: Sie stehen immer wieder auf, was Sie sehr selten müssen, denn in die Knie gehen bedeutet für diese Menschen keinen Hexenschuss, sondern bietet eher die Gelegenheit auf Augenhöhe zu kommunizieren - gar zu Lernen. Es ist eine Frage der Geisteshaltung, die diese Menschen ausmachen und andere stillschweigend zum Nachmachen auffordert.

Das Rezept scheint auf einer Mischung aus „Das-Glas-ist-voll-Mentalität“ – „Steh-auf-Politik“, und einer „Lern- und „Präzisen-Zuhör-Bereichschaft“ zu basieren.
Fachkompetenz: selbstverständlich.!

Was vom Prinzip her einfach scheint – ist es nicht. Denn in einer Branche wo Emotionen die Zielgruppe beherrscht, gleicht es oftmals einem Drahtseilakt. Es ist die Balance zwischen Verstehen, Führen und Verantwortung.

Diese Tatsachen machen Okal mit seinem Vertriebsleiter Nord-West, Marc Häusgen, zu einem geschätzten Partner, deren Idee Menschen ein Zuhause für die Zukunft zu schaffen mich tagtäglich motiviert und deren Konzept ich gerne mittrage.

Herzlichst Ihre,


Dagmar Kopp
(koppcom
Partner der Okal Haus GmbH)
www.koppcom.de